Défi CROISSANCE NUMÉRIQUE

Defi.CROISSANCE.biz

L'Équipe idéale pour la Croissance Numérique



Les Meilleurs Coachs pour Accélérer votre Croissance

Le Cyberespace…

Votre nouvelle frontière !






Le Cyberespace...
Des milliards de clients accessibles
comment trouver les vôtres ?!

L’équipe idéale…



Martin : **Trouver et Entraîner les *Talents Spéciaux***

Communiquer ! Mobiliser !

Les trois responsabilités du Leader :

1. Vision commune
2. Équipe
3. Ressources

Engagement :

“Il n’y a rien de plus puissant que le coeur d’un volontaire”



Défi
CROISSANCE.BIZ

Maryline

on me dit visionnaire... en fait je suis sensible aux signaux faibles liés aux environnements que je côtoie mais surtout je parviens à créer les environnements et les conditions qui permettent aux individus de s'accomplir, aux idées d'émerger et aux plans d'actions de se dessiner!





Ne me dites pas ce que vous faites mais **POURQUOI** vous le faites!

Il est le Tsahaylou (Avatar) au sein de votre entreprise

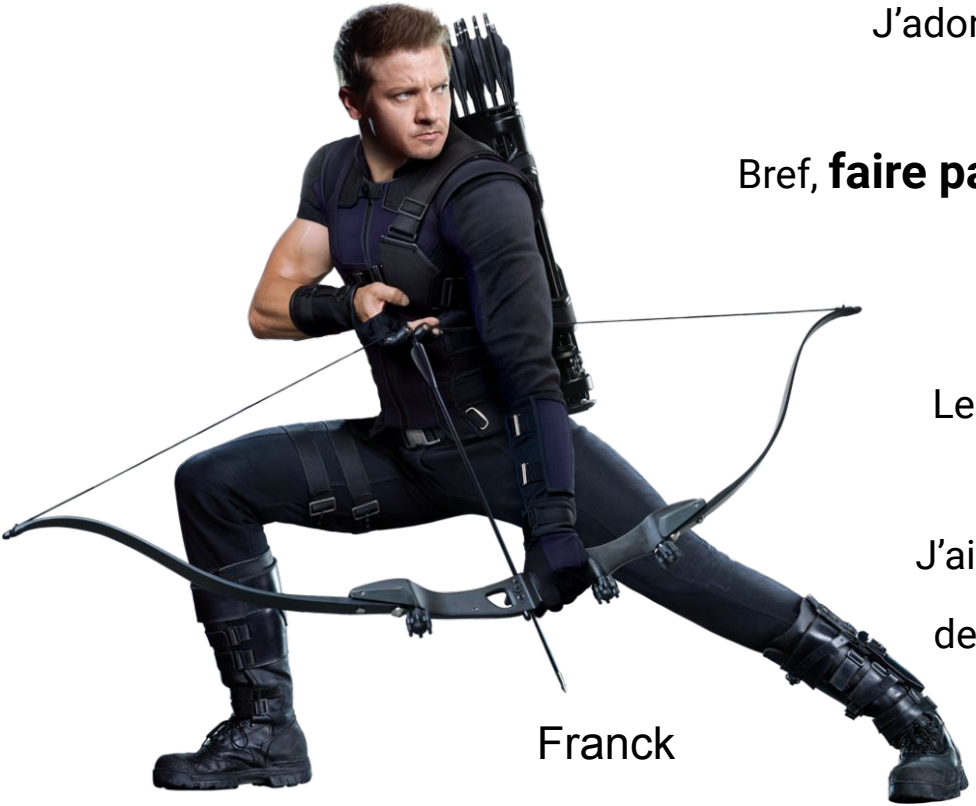
- Equipe, talents
- Opérations
- Marketing
- Relations avec votre environnement économique, social, naturel

Sans clients votre entreprise n'a aucune **raison d'être**, certes, mais aujourd'hui sans raison d'être votre entreprise perd son **attraction** auprès de ses **clients**

Défi

CROISSANCE.BIZ

“Le terrain permet d’atteindre la bonne cible”



Franck

J’adore découvrir, échanger et mélanger les différents environnements, cultures et approches.

Bref, **faire parler le terrain** avec les principaux intéressés.

Avoir des idées, c’est bien.

Les **valider** rapidement sur le terrain, c’est mieux.

J’ai plusieurs cordes à mon arc mais l’une d’elle est de vous faire aimer la **découverte utilisateurs** pour être **performant** de manière **durable**.

Procéder par étapes logiques

Être à l'écoute du réel besoin utilisateur → **Le transformer en expérience inoubliable** → **et l'intégrer dans un modèle éco. viable et évolutif**

DÉSIRABILITÉ + FAISABILITÉ + VIABILITÉ

= UNE DES CLÉS DE LA PERFORMANCE DURABLE

Défi
CROISSANCE.BIZ


Leadership durable™
☆ Mobiliser votre **intelligence collective** pour créer un avantage concurrentiel distinctif! ☆
Michel

Leadership durable™

Ça prends plus que de l'argent pour créer de l'ENGAGEMENT ☆

GESTION HUMAINE SIMPLIFIÉE

1. Bâtir votre fondation et votre capacité organisationnelle
2. Mobilisation de vos talents ADNiques
3. Qualité des décisions
4. Engagement et performance
5. Gestion agile et Lean RH

« C'est ma meilleure équipe qui gagne »

Défi
CROISSANCE.BIZ

Olivier : Batman, la marque et l’innovation à impact !!

Mes passions en startups:

1. **Vision et mission claires**
2. **Innovation et créativité à impact (MVP)**
3. **Contribution à la collectivité**
4. **Marque forte**
5. **Connexion émotionnelle**







Défi

CROISSANCE.BIZ

POW !!! = WOW !!!

Batman ADORE:

participer à des projets innovants passionnants

—

challenger pour aligner des projets

—

voir des humains qui se réalisent et ont de l'impact

Défi

CROISSANCE.BIZ

Marc : un Superman du financement



Comme la Kryptonite sur Superman

l'argent peut avoir des effets difficiles à **contrôler** sur le développement de l'entreprise.

Comme superman, je vous offre une **vision à rayon X** sur vos **finances**, une capacité à voyager dans le temps pour **prévoir** et un super-souffle pour vous aider à **avancer**,



un super-odorat pour sentir les bons **financements** et

un pouvoir de guérison afin de réparer certaines de vos blessures dû à la kryptonite ($).

Je suis le Clark Kent qui révèle le Superman en vous

Wonder WHY Lynn !

POURQUOI?… ENSEMBLE, Tes supers pouvoirs de Leader seront encore plus stratégiques!

Mission:

- *Rayonner de tout Ton Leadership!*
- *Mettre en lumière toutes les Merveilles en Toi*

Force Tranquille qui: *T'écoute activement, Te mets au défi, T'apporte un regard nouveau pour te propulser vers Ton Plus Haut Sommet*

« Il ne s'agit pas de ce que tu mérites; il s'agit de ce que tu crois. » ***possible!***

WonderWoman



À l'Ère Numérique, Humanise ton Leadership

L'écosystème durable et exponentiel

Savoir-Faire:
Compétences
Idées de Génie

+

Savoir-Être:
Intelligence
Émotionnelle
+ Collaborative

=



L'intelligence relationnelle au service de ton collectif

Catherine - PDG Medyx

On me dit **déterminée** et **persévérante.**

Une fois la **vision** établie, je n’ai pas peur de suivre mon **instinct** et de prendre des **risques** de façon **étapiste** pour atteindre les **objectifs**.

Pour ce faire, je m’entoure de personnes **complémentaires** qui m’aident à **grandir** et à combler mes **lacunes**.



Catherine - PDG Medyx

“ ON PEUT TOUT FAIRE MAIS PAS TOUT À LA FOIS…”

Élizabeth Taylor

Tout part du Client...

PHASE 1 - Identification Besoins

PHASE 2 - Développement Produit

PHASE 3 - Commercialisation

PHASE 4 - Équipe informatique

PHASE 5 - Financement

PHASE 6 - Marketing & Croissance



Défi CROISSANCE NUMÉRIQUE

Defi.CROISSANCE.biz L'Équipe idéale pour la Croissance Numérique

Soyez de la prochaine équipe gagnante !

Rencontres au Blitz Coaching

Jeudi le 2 décembre - sur rendez-vous

Croissance.biz

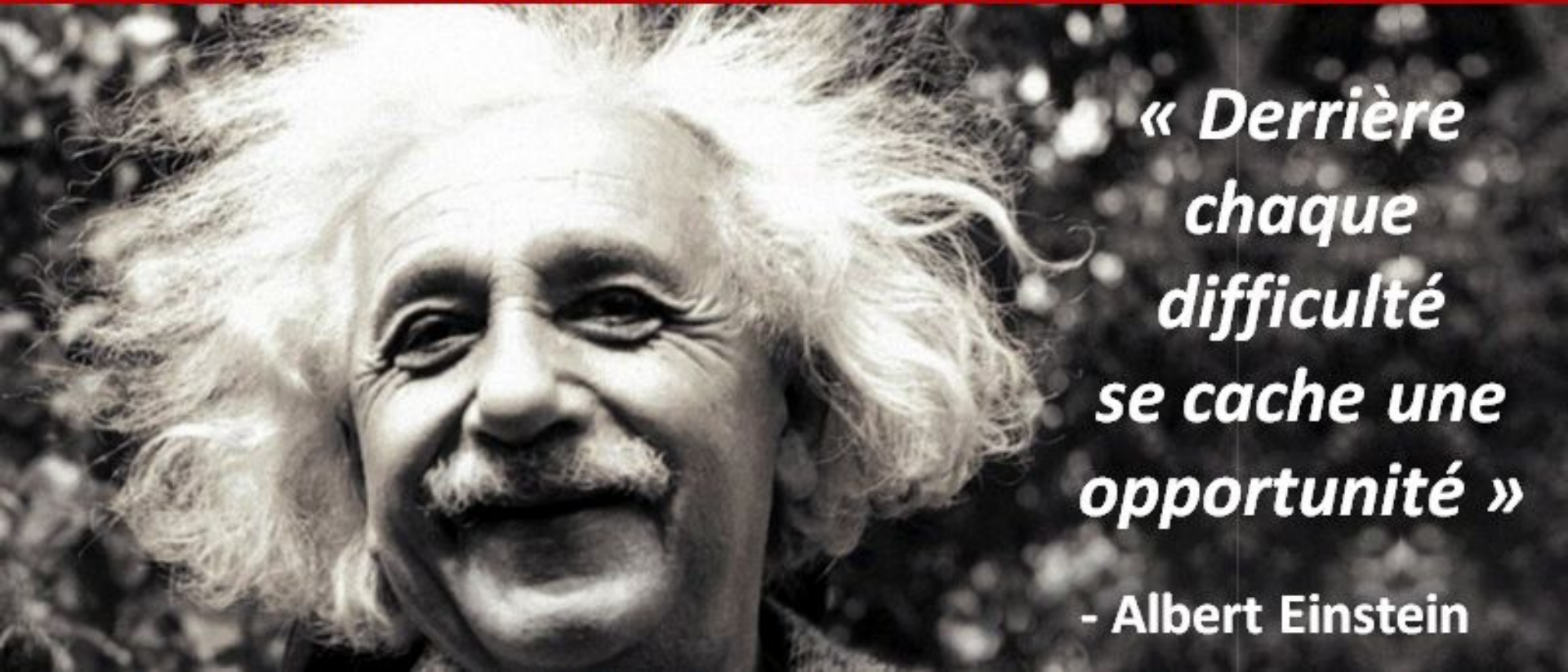
...au plaisir de vous rencontrer !

Défi

CROISSANCE.BIZ

Défi CROISSANCE NUMÉRIQUE

Defi NUMERIQUE.com Prenez le Leadership pour une Croissance Durable



L'économie numérique est *la* grande opportunité de croissance pour les entreprises.

Les opportunités sont énormes, comme les défis : seule une minorité d'entreprises y feront leur place.

*La clés est dans l'exécution : **les meilleures équipes, les plus agiles vont prospérer.***

- Martin Duchaîne
Cofondateur, ***Défi*** Croissance Numérique



Les plus grandes opportunités de croissance sont dans l'économie numérique

Défi CROISSANCE NUMÉRIQUE

Defi.CROISSANCE.biz **L'Équipe idéale pour la Croissance Numérique**





Le ***Défi*** Numérique : Trois mois pour maîtriser les nouveaux vecteurs de croissance



Hiver 2022



Un programme en deux volets :

Défi NUMÉRIQUE

Trois mois pour optimiser votre valeur numérique, votre offre et vos stratégies de croissance des ventes et marketing

Défi LEADERSHIP

Les fondations d'une équipe idéale pour assurer une croissance durable



La clé : aligner les clients cibles *et* l'équipe pour une croissance durable



Un programme adapté pour les dirigeants

> POUR UNE CROISSANCE DURABLE

- Une vision optimale de vos clients cibles
- Documenter et optimiser cycle ventes et marketing
- Optimiser la marque et l'engagement client
- Rentabiliser les cycles de revenus
- Outils de gestion et métriques de performance



Bâtissez l'équipe pour réaliser votre vision

UN LEADERSHIP POUR ASSURER LE SUCCÈS

- Plan stratégique et structure d'entreprise
- Diagnostic d'équipe, se connaître pour performer
- Partenariats, Rôles et Croissance de l'Équipe
- *Sept Coachs et experts pour vous orienter*

« Il n'y a rien de plus puissant que le cœur d'un volontaire »

La mobilisation des talents est la clé des entreprises à succès

Défi CROISSANCE NUMÉRIQUE

Defi.CROISSANCE.biz **L'Équipe idéale pour la Croissance Numérique**



Succès : synergies, références et collaboration

L’économie numérique

un monde d’opportunités







L’émergence rapide de nouveaux leaders

Défi CROISSANCE NUMÉRIQUE

Defi.CROISSANCE.biz

L'Équipe idéale pour la Croissance Numérique



Les Meilleurs Coachs pour Accélérer votre Croissance